ผลกระทบของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีที่มีต่อประสิทธิภาพ การตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย

Effects of Accounting Data Mining on Organization Decision Making Efficiency of Automotive Parts Business in Thailand

อัมเรศ รินทรามี่ รัตนาวดี สนธิประสาท² และณัฐวุฒิ ตันติเศรษฐ³
Aummaret Rintramee * Rattanawadee Sonthiprasat² and Nattawut Tontiset³
Received: May 27, 2019 Revised: June 10, 2019 Accepted: June 17, 2019

าเทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อทดสอบผลกระทบของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีที่มีต่อประสิทธิภาพการ ตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล จากผู้บริหารฝ่ายบัญชีของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย จำนวน 127 คน สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล ได้แก่ การวิเคราะห์สหสัมพันธ์แบบพหุคูณ และการวิเคราะห์การถดถอยแบบพหุคูณ ผลการวิจัย พบว่า การทำเหมืองข้อมูล ทางการบัญชี ด้านการจัดกลุ่ม ด้านการพยากรณ์ และด้านกฎความสัมพันธ์ มีความสัมพันธ์และผลกระทบเชิงบวกกับ ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวม ดังนั้น ผู้จัดการฝ่ายบัญชีธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ควรให้ความสำคัญกับ การนำข้อมูลทางบัญชีไปค้นหาสารสนเทศที่มีประโยชน์โดยใช้เทคนิคการทำเหมืองข้อมูลโดยเฉพาะอย่างยิ่ง ด้านการจัดกลุ่ม ด้านการพยากรณ์ และด้านกฎความสัมพันธ์ เพื่อนำสารสนเทศที่ได้รับไปประกอบการตัดสินใจของผู้ บริหาร ให้สามารถทำการตัดสินใจเลือกทางเลือกที่ทำให้ผลการดำเนินงานเป็นไปตามวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้

คำสำคัญ : การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร และธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ ในประเทศไทย

^{*} นิสิตระดับปริญญาโท หลักสูตรบัญชีมหาบัณฑิต คณะการบัญชีและการจัดการ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม

^{*} Master Student, Master of Accounting, Mahasarakham Business School, Mahasarakham University

² อาจารย์ คณะการบัญชีและการจัดการ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม

² Lecturer, Mahasarakham Business School, Mahasarakham University

³ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คณะการบัญชีและการจัดการ มหาวิทยาลัยมหาสารคาม

³ Assistant Professor, Mahasarakham Business School, Mahasarakham University

Abstract

The purpose of this research was to test the effects of accounting data mining on organization decision making efficiency of automotive part businesses in Thailand. The data were collected by using questionnaires from 127 accounting executives of automotive part businesses in Thailand. The statistics used for data analysis were multiple correlations analysis and multiple regression analysis. Results showed that accounting data mining in the aspect of clustering, prediction and association rule has positively affected organization decision making efficiency. Therefore, accounting executives of automotive parts businesses should focus using accounting data to find useful information by using accounting data mining technique especially clustering, prediction and association rule for on the significant of the decision making of accounting executives can be made by choosing an alternative that reflect in performance efficiency according to the objectives set.

Keyword: Accounting Data Mining, Decision Making Efficiency, Automotive Parts Business in Thailand

1. บทน้ำ

ในสถานการณ์ปัจจุบัน สภาวะเศรษฐกิจในประเทศไทยมีการแข่งขันที่สูง เนื่องจากมีสินค้าและบริการ ต่าง ๆ เกิดขึ้นเป็นจำนวนมาก ส่งผลให้ผู้ประกอบการไม่ว่าจะเป็นขนาดใหญ่หรือขนาดเล็กจำเป็นต้องมีการปรับตัว อย่างสม่ำเสมอ ไม่ว่าจะเป็นในด้านการบริหาร การโฆษณา การผลิต การวิเคราะห์คู่แข่ง รวมถึงการนำเทคโนโลยี ใหม่ ๆ มาปรับใช้ภายในองค์กร เพื่อที่องค์กรจะสามารถเพิ่มประสิทธิภาพในการแข่งขันรวมถึงรักษาระดับมาตรฐาน ที่ดี ในการจัดการองค์กรที่ดีนั้นจำเป็นต้องมีระบบควบคุมด้านการจัดการภายในองค์กรอย่างเหมาะสม เพื่อให้องค์กร สามารถดำรงอยู่ได้และพร้อมที่จะรับมือกับปัจจัยทั้งด้านต้นทุนแรงงานและค่าใช้จ่าย โดยปัจจัยเหล่านี้ถือเป็นข้อมูล ทางการบัญชีที่ส่งผลกระทบโดยตรงกับรายงานทางการเงินของกิจการ ซึ่งมีส่วนเกี่ยวข้องกับการวางแผนการลงทุน เพื่อควบคุมต้นทุนการผลิตทั้งทางตรงและทางอ้อม โดยกิจการสามารถนำโปรแกรมคอมพิวเตอร์มาใช้เพื่อช่วยใน การดำเนินงานในแต่ละวันให้เกิดผลประโยชน์ต่อองค์กรมากที่สุด ซึ่งในการดำเนินธุรกิจในทุก ๆ วันเกิดข้อมูลทาง การบัญชีด้านต่าง ๆ เป็นจำนวนมาก โดยข้อมูลจำนวนมากที่เกิดขึ้นภายในองค์กรนี้สามารถนำมาปรับใช้ให้เกิด ประโยชน์สูงสุดได้ โดยผ่านเทคนิคการวิเคราะห์ข้อมูลที่เรียกว่า การทำเหมืองข้อมูล (Data Mining) เพื่อให้ได้มา ซึ่งสารสนเทศที่ส่งเสริมหรือสนับสนุนงานขององค์กรในด้านต่าง ๆ เช่น การวิเคราะห์ความต้องการของกลุ่มผู้บริโภค ช่วยให้ได้รับสารสนเทศที่ช่วยในการตัดสินใจทางธุรกิจอันก่อให้เกิดความได้เปรียบทางการแข่งขัน รวมถึงเทคนิค การวิเคราะห์ข้อมูลรายการค้าเพื่อทำการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ โดยสามารถประเมินความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อสินค้า กับสินค้าหรือบริการของกิจการว่ามีความสัมพันธ์สอดคล้องกันอย่างไร สามารถนำไปวางแผนทำการตลาดได้อย่าง เหมาะสม คันก่อให้เกิดการตัดสินใจเลือกทางเลือกที่มีอย่างมีประสิทธิภาพ

การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี (Accounting Data Mining) เป็นเทคนิคในการค้นหาความสัมพันธ์ ระหว่างข้อมูลทางการบัญชีในฐานข้อมูลขนาดใหญ่ เพื่อให้ได้มาซึ่งสารสนเทศที่ช่วยในการสนับสนุนการตัดสินใจของ ผู้บริหารองค์กร เนื่องจากข้อมูลทางการบัญชีเป็นข้อมูลที่มีจำนวนมากและมีความสำคัญต่อทุก ๆ องค์กร การนำข้อมูล ทางการบัญชีที่ถูกจัดเก็บไว้มาใช้ให้เกิดประโยชน์ต่อองค์กรจึงเป็นสิ่งที่จำเป็น โดยเฉพาะข้อมูลทางการบัญชีบริหารที่มี ความเกี่ยวข้องโดยตรงกับสินค้าและบริการขององค์กร จึงมีความเหมาะสมอย่างยิ่งที่จะนำไปสกัดหาองค์ความรู้หรือ สารสนเทศที่สามารถนำไปใช้เพื่อการตัดสินใจขององค์กร โดยการทำเหมืองข้อมูลนั้นเป็นเทคนิคการค้นหาสารสนเทศ ที่ได้รับความนิยมเนื่องจากสามารถสกัดองค์ความรู้ได้หลากหลายรูปแบบ อีกทั้งการจัดทำเหมืองข้อมูลมีมาตรฐาน ให้เป็นแนวปฏิบัติเหมือนกันทั่วโลก โดยเทคนิคการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีประกอบด้วยองค์ประกอบ 4 ด้าน ได้แก่ ด้านการแบ่งประเภท (Classification) ด้านการจัดกลุ่ม (Clustering) ด้านการพยากรณ์ (Prediction) และ ด้านกฎความสัมพันธ์ (Association Rule) (ปราลี มณีรัตน์, 2554 : 11 - 15) องค์ประกอบเหล่านี้จะทำให้สารสนเทศที่ ได้รับจากการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีมีประสิทธิภาพ และช่วยให้ผู้บริหารสามารถตัดสินใจได้อย่างมีประสิทธิภาพ มากถิ่งขึ้น

ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร (Organization Decision Making Efficiency) เป็นการพิจารณา เลือกทางเลือกใดทางเลือกหนึ่งที่ดีที่สุดจากหลายทางเลือก ซึ่งประเมินแล้วว่าเป็นทางเลือกที่จะทำให้บรรลุ ตามวัตถุประสงค์ของการดำเนินงานที่จะก่อให้เกิดประสิทธิผลสูงสุด องค์กรจำนวนมากล้มเหลวในการดำเนินธุรกิจ ภายใต้ภาวะเศรษฐกิจที่มีแนวใน้มการแข่งขันสูงอย่างเช่นในปัจจุบัน สาเหตุหนึ่งเกิดจากการตัดสินใจแก้ไขปัญหาหรือ เลือกแนวทางการดำเนินงานที่ผิดพลาด ทำให้เกิดความเสียเปรียบคู่แข่งขันหรือบริหารงานภายในองค์กรอย่างขาด ประสิทธิภาพ ส่งผลให้องค์กรต้องเลิกกิจการในที่สุด ซึ่งในปัจจุบันทุกองค์กรต่างให้ความสำคัญกับการตัดสินใจที่มี ประสิทธิภาพภายในองค์กร ซึ่งในการประเมินความมีประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร มี 4 ด้าน ได้แก่ คุณภาพ (Quality) ความทันต่อเวลา (Timeliness) การยอมรับ (Acceptance) และความเหมาะสมทางจริยธรรม (Appropriateness of Ethical) (สร้อยตระกูล อรรถมานะ, 2550: 389 - 392) คุณลักษณะดังกล่าวทำให้องค์กรบริหารจัดการภายใน องค์กรได้ดียิ่งขึ้น และการตัดสินใจที่มีประสิทธิภาพย่อมทำให้สามารดำเนินกิจการได้อย่างราบริ่น อีกทั้งความเสี่ยง จากการดำเนินธุรกิจจะลดต่ำลง หากสารสนเทศที่ใช้ประกอบการตัดสินใจมีประสิทธิภาพเหมาะสมและคุณภาพดี นอกจากนี้ ยังส่งผลให้องค์กรมีผลการปฏิบัติงานที่ดีและมีคุณภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในประเทศ ไทย ซึ่งเป็นธุรกิจขนาดใหญ่มีข้อมูลทางการบัญชีจำนวนมากและมีคู่แข่งทางการตลาดจำนวนมาก

ธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ (Automotive Parts Businesses) เป็นกิจการที่ก่อตั้งขึ้นเพื่อผลิตชิ้นส่วน อุปกรณ์ เครื่องมือและเครื่องใช้ สำหรับใช้ในการประกอบยานยนต์ ใช้เป็นอะไหล่ประกอบภายในประเทศและส่งออกไปยัง ต่างประเทศ ประกอบไปด้วยบริษัทจำกัดและห้างหุ้นส่วนจำกัด ธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์เป็นกลไกสำคัญอย่างหนึ่งที่มี ความสำคัญต่ออุตสาหกรรมผลิตยานยนต์ในประเทศไทย เนื่องจากเป็นธุรกิจมีเงินทุนหมุนเวียนจำนวนมหาศาล ทางภาครัฐจึงให้การสนับสนุน และผลักดันให้อุตสาหกรรมชื้นส่วนยานยนต์นี้เป็นหนึ่งในอุตสาหกรรมหลักที่ขับเคลื่อน เศรษฐกิจประเทศ โดยแนวโน้มของธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในปี พ.ศ. 2560 มีแนวโน้มสูงขึ้นจากจำนวนการขอรับ การส่งเสริมการลงทุนของอุตสาหกรรมยานยนต์และชิ้นส่วนยานยนต์ในปี พ.ศ. 2559 และภาวะเศรษฐกิจที่ปรับตัวดีขึ้น ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงความเชื่อมั่นของนักลงทุนต่อการลงทุนในภาคอุตสาหกรรมนี้ รวมทั้งภาครวมของอุตสาหกรรม ยานยนต์ในภาคการผลิต การจำหน่าย และการส่งออก มีทิศทางปรับตัวดีขึ้นตามภาวะเศรษฐกิจของประเทศ (กองข้อมูลธุรกิจ, 2560: 4) ธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทยนั้นมีขนาดใหญ่ เนื่องจากต้องมีโรงงานที่ใช้ใน การผลิตชิ้นส่วนยานยนต์และจัดเก็บสินค้าไว้เพื่อจำหน่ายหรือผลิตต่อรายการวัตถุดิบสินค้าจึงมีจำนวนมาก ข้อมูล ต่าง ๆ ภายในองค์กรมีความหลากหลายและซับซ้อน ซึ่งจะถูกจัดเก็บไว้ในฐานข้อมูลเดียวกันเพื่อประโยชน์ในการใช้งาน ของแผนกต่าง ๆ ดังนั้นการทำเหมืองข้อมูลจึงเป็นรูปแบบการหาสารสนเทศจากข้อมูลที่มีความหลากหลายและซับซ้อน ภายในองค์กรที่เหมาะสม เนื่องจากสารสนเทศที่ได้รับจากการทำเหมืองข้อมูลจะส่งผลต่อการคาดการณ์ของผู้บริหาร

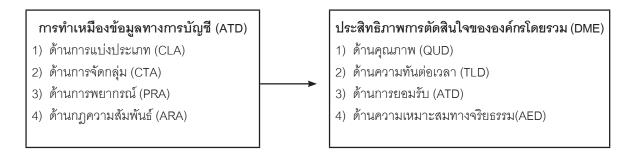
ว่าจะตัดสินใจสั่งการอย่างไรต่อไป โดยการมีสารสนเทศที่มีประโยชน์และเกี่ยวข้องกับการตัดสินใจ ย่อมช่วยให้ ผู้บริหารทำหน้าที่ได้อย่างมีประสิทธิภาพอย่างสูงสุด

จากเหตุผลที่กล่าวมาแล้วข้างต้น ผู้วิจัยจึงได้ศึกษาวิจัย ผลกระทบของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีที่มี ต่อประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อทดสอบว่า การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีส่งผลกระทบต่อ ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ใน ประเทศไทยหรือไม่อย่างไร โดยทำการเก็บรวบรวมข้อมูลจากผู้บริหารฝ่ายบัญชีธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย ผลลัพธ์ที่ได้จากการวิจัยสามารถนำไปเป็นแนวทางในการเลือกช่องทางการจัดเก็บข้อมูลทางการบัญชีให้เหมาะสมกับ ระดับการใช้งานในองค์กร เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการตัดสินใจของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทยได้อย่างยั่งยืนต่อ ไป

2. เอกสารงานวิจัยที่เกี่ยวข้องและสมมุติฐานของการวิจัย

ในการศึกษาวิจัยครั้งนี้ การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีได้ถูกกำหนดให้เป็นตัวแปรอิสระและมี ความสัมพันธ์กับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร จากวัตถุประสงค์ข้างต้นสามารถสรุปกรอบแนวคิดใน การวิจัยได้ดังภาพประกอบ 1

รูปภาพประกอบ 1 โมเดลของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี และประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร



2.1 การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี

การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี (Accounting Data Mining) หมายถึง เทคนิคในการค้นหา ความสัมพันธ์ระหว่างข้อมูลทางการบัญชีกับข้อมูลทางการบัญชีในฐานข้อมูลขององค์กร ข้อมูลทางการบัญชีนั้น เกิดจากการจัดเก็บรวบรวมตามขั้นตอนทางการบัญชีต่าง ๆ ตามหลักการบัญชีที่ได้รับการรับรองอย่างกว้างขวาง เพื่อให้องค์กรได้มาซึ่งสารสนเทศที่สนับสนุนการตัดสินใจของผู้บริหารภายในองค์กร และผู้ใช้ทั้งภายในและภายนอก องค์กร (ปราลี มณีรัตน์, 2554 : 11-15) ประกอบด้วย

2.1.1 ด้านการแบ่งประเภท (Classification) หมายถึง การจำแนกหรือแบ่งประเภทข้อมูล โดยการหา ต้นแบบหรือสำรวจข้อแตกต่างของข้อมูลแต่ละตัวที่ปรากฏอยู่ภายในชุดข้อมูล โดยใช้ชุดข้อมูลที่มีอยู่จำนวนหนึ่งจาก ข้อมูลในฐานข้อมูลในการสร้างต้นแบบ ซึ่งต้นแบบที่ได้รับนั้นสามารถนำไปใช้ในการกำหนดหัวข้อประเภทของชุด ข้อมูลว่าสมควรมีกี่ประเภทอะไรบ้างอย่างเหมาะสม เพื่อจัดสรรข้อมูลเก่าและใหม่ให้อยู่ตามประเภทหรือหมวดหมู่ที่ เหมาะสม

- 2.1.2 ด้านการจัดกลุ่ม (Clustering) หมายถึง กระบวนการสร้างหัวข้อกลุ่มข้อมูลขึ้นมาใหม่เพื่อจัด ข้อมูลออกเป็นกลุ่ม ๆ ให้อยู่กลุ่มที่เหมาะสม โดยข้อมูลที่อยู่ในกลุ่มเดียวกันจะมีคุณสมบัติหรือลักษณะที่คล้ายกันและ จัดข้อมูลที่มีลักษณะแตกต่างกันมากให้อยู่ต่างกลุ่มกัน โดยจะแบ่งกลุ่มข้อมูลจากความคล้าย โดยไม่มีการกำหนด หัวข้อประเภทข้อมูลไว้ก่อน หรือไม่ทราบจำนวนกลุ่มล่วงหน้า
- 2.1.3 ด้านการพยากรณ์ (Prediction) หมายถึง การนำข้อมูลในอดีตที่มีอยู่ในฐานข้อมูลมาสร้าง ต้นแบบ เพื่อที่ตรวจสอบต้นแบบที่สร้างขึ้นจากการแบ่งประเภทว่ามีความเที่ยงตรงน่าเชื่อถือของต้นแบบที่สร้างขึ้น มากน้อยเพียงใด และใช้พยากรณ์ข้อมูลเข้าใหม่ว่าสมควรอยู่ในประเภทใด นอกจากนี้ยังรวมถึงการพยากรณ์ข้อมูล ต่าง ๆ ที่มีผลลัพธ์ในรูปแบบของตัวเลขได้เช่นกัน
- 2.1.4 ด้านกฎความสัมพันธ์ (Association Rule) หมายถึง การนำข้อมูลทางการบัญชีหรือรายการค้า ที่อยู่ภายในฐานข้อมูลองค์กร นำไปค้นหาความสัมพันธ์ระหว่างชุดข้อมูลตั้งแต่สองชุดเป็นต้นไป ซึ่งชุดข้อมูลที่นำไป ค้นหาความสัมพันธ์จะประกอบไปด้วยข้อมูลที่มีคุณลักษณะเกิดขึ้นหรือพบเห็นพร้อม ๆ กันบ่อยครั้ง การสร้างกฎ ความสัมพันธ์จะใช้ค่าแบ่งวัดสองตัวคือ ค่าสนับสนุน เป็นค่าที่แสดงให้เห็นโอกาสการปรากฏของข้อมูลหรือรายการค้า ของชุดข้อมูล และค่าความเชื่อมั่น เป็นค่าที่บ่งบอกโอกาสการการเกิดรายการค้าหรือข้อมูลแบบต่อเนื่องกันอย่างมี นัยสำคัญ

2.2 ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร

ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร (Organization Decision Making Efficiency) หมายถึง การพิจารณาเลือกทางเลือกใดทางเลือกหนึ่งที่ดีที่สุดจากหลายทางเลือก ซึ่งประเมินแล้วว่าเป็นทางเลือกที่จะทำให้ บรรลุตามวัตถุประสงค์ของในการดำเนินงานที่จะก่อให้เกิดประสิทธิผลสูงสุด (สร้อยตระกูล อรรถมานะ, 2550 : 389-392) ประกอบด้วย

- 2.2.1 ด้านคุณภาพ (Quality) หมายถึง เนื้อหาสาระของการตัดสินใจนั้น ๆ สามารถเป็นผลของ การตัดสินใจที่ทำให้เกิดผลลัพธ์ที่ปรารถนา ในระหว่างที่ต้องประสบกับความจำเป็นหรือบรรทัดฐานเฉพาะอย่างใด อย่างหนึ่ง ซึ่งสามารถวัดคุณภาพของการตัดสินใจได้จากผลผลิตหรือบริการขององค์กรที่เผยแพร่ออกมาในระยะแรก นั้นปรากฏว่าเป็นการเพิ่ม ชื่อเสียง กำไร และมีส่วนในตลาดมากขึ้น เป็นต้น
- 2.2.2 ด้านความทันต่อเวลา (Timeliness) หมายถึง การตัดสินใจภายในกรอบเวลาที่เหมาะสม เพื่อให้ เกิดประสิทธิผลของการตัดสินใจที่เป็นประโยชน์ต่อการใช้งานหรือต่อองค์กร การตัดสินใจที่ดีแต่มีความล่าช้าไม่ทันต่อ เหตุการณ์ที่ควรจะลงมือตัดสินใจนั้น ก็จะไม่ถือว่าเป็นการตัดสินใจที่มีประสิทธิภาพ
- 2.2.3 ด้านการยอมรับ (Acceptance) หมายถึง การตัดสินใจเลือกทางเลือกที่ได้จากการตัดสินใจที่ ผู้เกี่ยวข้องกับสถานการณ์หรือปัญหาที่ตัดสินใจดังกล่าวมีความคิดเห็นสอดคล้องหรือมุ่งเน้นและทำความเข้าใจใน ทิศทางเดียวกัน เพื่อลดปัญหาการต่อต้าน ไม่ให้ความร่วมมือ และไม่ยอมรับการตัดสินใจ
- 2.2.4 ด้านความเหมาะสมทางจริยธรรม (Appropriateness of Ethical) หมายถึง การตัดสินใจเลือก ทางเลือก ที่คำนึงถึงผลกระทบที่จะเกิดขึ้นระหว่างผู้มีส่วนเกี่ยวข้องกับหน่วยงาน และถูกประเมินความเพียงพอและ เหมาะสมของการตัดสินใจจากผู้ที่เกี่ยวข้อง ที่อาจเป็นความขัดแย้งทางด้านค่านิยม

ดังนั้น สมมุติฐานการวิจัย คือ

สมมติฐานการวิจัย: การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีมีความสัมพันธ์และผลกระทบเชิงบวกกับ ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวม

3. วิธีดำเนินการวิจัย

3.1 กระบวนการและวิธีการเลือกกลุ่มตัวอย่าง

ประชากรกลุ่มตัวอย่าง (Sample Population) ที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ผู้บริหารฝ่ายบัญชีในธุรกิจ ชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย จำนวน 618 คน (สมาคมผู้ผลิตชิ้นส่วนยานยนต์ไทย, 2559 : เว็บไซต์) ผู้วิจัยส่ง แบบสอบถาม จำนวน 618 ชุด เมื่อครบกำหนดในการเก็บแบบสอบถาม ได้รับแบบสอบถามทั้งสิ้น 127 ชุด รวมระยะเวลาในการเก็บรวบรวมข้อมูลทั้งสิ้น 65 วัน มีอัตราตอบกลับร้อยละ 20.55 ซึ่งสอดคล้องกับ Aaker, Kumar, and Day (2001) ได้เสนอว่าการส่งแบบสอบถามต้องมีอัตราตอบกลับอย่างน้อยร้อยละ 20 จึงจะถือว่ายอมรับได้

3.2 การวัดคุณลักษณะของตัวแปร

การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีเป็นตัวแปรอิสระซึ่งสามารถจำแนกออกเป็น 4 ด้าน ได้แก่ 1) ด้านการแบ่งประเภท จำนวน 5 ข้อ 2) ด้านการจัดกลุ่ม จำนวน 5 ข้อ 3) ด้านการพยากรณ์ จำนวน 4 ข้อ และ 4) ด้านกฎความสัมพันธ์ จำนวน 4 ข้อ

ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวมซึ่งเป็นตัวแปรตาม ซึ่งสามารถจำแนกออกเป็น 4 ด้าน ได้แก่ 1) ด้านคุณภาพ จำนวน 4 ข้อ 2) ด้านความทันต่อเวลา จำนวน 4 ข้อ 3) ด้านการยอมรับจากผู้เกี่ยวข้อง จำนวน 4 ข้อ และ 4) ด้านความเหมาะสมทางจริยธรรม จำนวน 4 ข้อ

3.3 คุณภาพของเครื่องมือวัด

ผู้วิจัยได้ทำการทดสอบความเที่ยงตรง โดยผ่านการพิจารณาเนื้อหาของข้อคำถามจากผู้เชี่ยวซาญ และหาค่าอำนาจจำแนกเป็นรายข้อ (Discriminant Power) โดยใช้เทคนิค Item-total Correlation ซึ่งการทำเหมือง ข้อมูลทางการบัญชีมีค่าอำนาจจำแนก (r) อยู่ระหว่าง 0.622 – 0.899 และประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร มีค่าอำนาจจำแนก (r) อยู่ระหว่าง 0.712 – 0.925 ซึ่งสอดคล้องกับ สมบัติ ท้ายเรือคำ (2552 : 90) ได้เสนอว่า เกณฑ์การพิจารณาค่าอำนาจจำแนกของแบบสอบถาม 0.40 ขึ้นไป ถือว่ายอมรับได้ และการหาค่าความเชื่อมั่น ของแบบสอบถาม (Reliability Test) โดยใช้ค่าสัมประสิทธิ์แอลฟา (Alpha Coefficient) ตามวิธีของครอนบาค (Cronbach) ซึ่งการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีมีค่าสัมประสิทธิ์แอลฟาอยู่ระหว่าง 0.921 – 0.961 และประสิทธิภาพ การตัดสินใจขององค์กรมีค่าสัมประสิทธิ์แอลฟาอยู่ระหว่าง 0.953-0.968 ซึ่งสอดคล้องกับ Hair และคณะ (2006) ได้นำเสนอว่าค่าความเชื่อมั่นของเครื่องมือ ต้องมีค่า 0.70 ขึ้นไป จึงจะถือว่ายอมรับได้

3.4 สถิติที่ใช้ในการวิจัย

สำหรับการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้ใช้การวิเคราะห์การถดถอยแบบพหุคูณทดสอบความสัมพันธ์ระหว่าง การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีกับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย ซึ่งเขียนสมการได้ดังนี้

สมกร DME =
$$\beta_0$$
 + β_1 CLA + β_2 CTA + β_3 PRA + β_4 ARD + \mathcal{E}

โดย β = ค่าส้มประสิทธิ์การถดถอย

 \mathcal{E} = ค่าความคลาดเคลื่อนของการพยากรณ์

DME = ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวม

CLA = การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านการแบ่งประเภท

CTA = การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านการพยากรณ์

PRA = การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านการพยากรณ์

ARA = การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านกฦความสัมพันธ์

4. ผลลัพธ์การวิจัยและการอภิปรายผล

ตาราง 1 การวิเคราะห์สหสัมพันธ์ของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีกับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวม ของธุรกิจขึ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย

ตัวแป ร	DME	CLA	СТА	PRA	ARA	VIFs
	4.083	4.176	4.033	4.124	3.860	-
S.D.	0.574	0.496	0.572	0.574	0.773	-
DME	-	0.557*	0.687*	0.749*	0.667*	-
CLA		-	0.565*	0.611*	0.502*	1.743
СТА			-	0.702*	0.555*	2.175
PRA				-	0.597*	2.467
ARA					-	1.696

^{*} มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

จากตาราง 1 พบว่า ตัวแปรอิสระแต่ละด้านมีความสัมพันธ์กันซึ่งอาจเกิดเป็นปัญหา Multicollinearity ดังนั้น ผู้วิจัยจึงทำการทดสอบ Multicollinearity โดยใช้ค่า VIFs ปรากฏว่าค่า VIFs ของตัวแปรอิสระการทำเหมืองข้อมูล ทางการบัญชีมีค่าตั้งแต่ 1.696 – 2.467 ซึ่งมีค่าน้อยกว่า 10 แสดงว่า ตัวแปรอิสระมีความสัมพันธ์กันแต่ไม่มีนัยสำคัญ (Black, 2006 : 585)

ตาราง 2 การทดสอบความสัมพันธ์ของสัมประสิทธิ์การถดถอยของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี กับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวมของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย

o al v v al	ประสิทธิภาพการตัดสินใจ ขององค์กรโดยรวม			
mรทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี 	สัมประสิทธิ์	ความคลาดเคลื่อน	t	p - value
	การถดถอย	มาตรฐาน		
ค่าคงที่ (a)	0.505	0.271	1.859	0.065
ด้านการแบ่งประเภท (CLA)	0.054	0.080	0.680	0.498
ด้านการจัดกลุ่ม (CTA)	0.231	0.078	2.973*	0.004
ด้านการพยากรณ์ (PRA)	0.390	0.082	4.748*	< 0.0001
ด้านกฎความสัมพันธ์ (ARA)	0.210	0.051	4.151*	< 0.0001
$F = 60.689 \text{ p} < 0.0001 \text{ Adj } R^2 = 0.655$				

^{*} มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

จากตาราง 2 พบว่า การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านการจัดกลุ่ม (CTA) ด้านการพยากรณ์ (PRA) และ ด้านกฎความสัมพันธ์ (ARA) มีความสัมพันธ์และผลกระทบเชิงบวกกับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรโดยรวม (DME) เนื่องจากการดำเนินกิจการในแต่ละวันย่อมเกิดข้อมูลทางการบัญชีหรือรายการค้าเป็นจำนวนมาก ทางองค์กร ต้องมีการจัดการและควบคุมข้อมูลที่มีอยู่ภายในองค์กรให้เป็นระเบียบและง่ายต่อการเรียกใช้ โดยคัดเลือกข้อมูล ทางการบัญชีที่มีความคล้ายคลึงหรือสอดคล้องกันให้ถูกจัดเรียงและจับเก็บไว้ในกลุ่มฐานข้อมูลเดียวกัน เพื่อนำข้อมูล ทางการบัญชีไปวิเคราะห์ความสัมพันธ์กับข้อมูลแผนกต่าง ๆ ว่าสามารถนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจได้ อีกทั้งใช้ พยากรณ์แนวใน้มทางเศรษฐกิจองค์กรควรจะมีการเตรียมความพร้อมอย่างไรกับสถานการณ์ที่จะเกิดขึ้น สอดคล้อง กับแนวคิดของ ซินพร ปิดตาระโพธิ์ (2556 : 12) กล่าวว่า การทำเหมืองข้อมูลเข้ามามีบทบาทในภาคธุรกิจที่มีข้อมูล ้ จำนวนมหาศาลเกิดขึ้นภายในองค์กรอย่างมาก เนื่องจากสารสนเทศที่ได้รับจากการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี สามารถนำไปใช้ในการตัดสินใจทางธุรกิจ เช่นการวางแผนเกี่ยวกับอุปกรณ์ที่มีค่าเสื่อมราคาว่าควรจะนำไปใช้อย่างไร ให้เกิดความคุ้มค่าและคุ้มราคาอย่างสูงสุด เพื่อการดำเนินงานของกิจการเป็นไปตามวัตถุประสงค์ที่ได้ตั้งไว้ ข้อมูล ทางการบัญชีถูกจัดเก็บไว้ในฐานข้อมูลองค์กรโดยจำแนกตามกลุ่มอย่างเหมาะสม เพื่อนำไปสร้างระบบสนับสนุน การตัดสินใจเพื่อเป็นการง่ายต่อการนำข้อมูลมาใช้ในการวิเคราะห์เพื่อการตัดสินใจ ส่วนมากข้อมูลจะถูกจัดเก็บแยก มาจากระบบงานเพื่อไม่ให้ข้อมูลเกิดการซ้อนทับกันกับข้อมูลที่เข้ามาใหม่ โดยจัดอยู่ในรูปของคลังหรือเหมืองข้อมูล ซึ่งเป็นการง่ายต่อการนำเอาไปใช้ในการสืบค้นความรู้ เพื่อที่ผู้ใช้สามารถนำข้อมูลไปวิเคราะห์ทางเลือกได้อย่างรวดเร็ว และเหมาะสม สอดคล้องกับงานวิจัยของ สิทธิศักดิ์ โลหิตศิริ (2560: 42-43) พบว่า ผลของการวิเคราะห์โมเดลใน การใช้พยากรณ์นั้นมีค่าความถูกต้องสูง นั่นเท่ากับว่าโมเดลนี้สามารถนำไปใช้ได้จริงเพื่อลดปัญหาความล่าซ้าใน การพิจารณาเปลี่ยนเครื่องคอมพิวเตอร์ และยังสามารถนำโมเดลนี้ไปต่อยอดเพื่อให้ในการวางแผนเพื่อทำการสั่งซื้อ เครื่องคอมพิวเตอร์สมรรถนะที่เหมาะสมกับผู้ใช้งาน ให้ผู้ใช้งานเกิดความพึงพอใจสูงสุดต่อไป โดยการพยากรณ์นั้น บอกได้ว่ามีเครื่องคอมพิวเตอร์จำนวนเท่าใดที่กำลังจะถูกเปลี่ยนและสมควรที่จะถูกเปลี่ยน ซึ่งหากมีการเปลี่ยนแปลง เครื่องคอมพิวเตอร์นั้นก็ต้องมีการนำเครื่องคอมพิวเตอร์ใหม่ไปทดแทนเครื่องเดิม ผู้วิจัยสามารถระบุได้ว่าในปีต่อไปนั้น จะมีเครื่องคอมพิวเตอร์ที่จะถูกเปลี่ยนหรือสมควรที่จะเปลี่ยนเท่าใด และสามารถทำการตัดสินใจสรรหาเครื่อง คอมพิวเตอร์ใหม่มาทดแทนเครื่องเดิมได้อย่างรวดเร็ว และสอดคล้องกับงานวิจัยของ วิทวัส เค้าคุณากร (2556 : บทคัดย่อ) พบว่า ความสัมพันธ์ของสินค้าจากชุดข้อมูลเรียนรู้และชุดข้อมูลทดสอบบ่งชี้ว่า ข้อมูลสามารถนำไป ประมวลผลในขั้นตอนการตัดสินใจภายใต้สภาวะการแข่งขันสูงบนอินเตอร์เน็ต เนื่องจากผู้ทำการตัดสินใจสามารถ เลือกทางออกที่ส่งผลให้กิจการสามารถอยู่รอดได้ ทำให้เกิดความน่าเชื่อถือได้และเป็นที่ไว้วางใจจากผู้มีส่วนได้เสีย ในการบริหารงานต่อไป โดยมีความน่าเชื่อถือคลาดเคลื่อนที่ระดับต่ำมาก แสดงให้เห็นว่าแบบจำลองที่ได้มีความแม่นยำ สูงสามารถนำไปวิเคราะห์แผนการทางการตลาดต่อไปได้ และประเมินแบบจำลองที่ดีที่สุดด้วยข้อมูลทดสอบซึ่งยังคง มีค่าผลรวมความคลาดเคลื่อนที่ต่ำ แสดงให้เห็นว่าแบบจำลองที่ดีที่สุดมีความแม่นยำในการหาความสัมพันธ์ และการ แบ่งกลุ่มสามารถประยุกต์ใช้งานเพื่อสนับสนุนกิจกรรมทางการตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ ได้แก่ การสร้างโปรโมชั่น ที่เหมาะสมกับลูกค้าแต่ละกลุ่ม เพื่อให้เกิดความพอใจสูงสุดและเกิดความภักดีแก่องค์กรรวมถึงการกระตุ้นการซื้อของ ลูกค้า โดยการนำเสนอสินค้าชนิดอื่นที่มีความเกี่ยวข้องกันเมื่อลูกค้าเลือกสินค้าในระบบสั่งซื้อ

5. ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยในอนาคตและประโยชน์ในการวิจัย

5.1 ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยในอนาคต

การวิจัยครั้งต่อไปผู้วิจัยควรศึกษาองค์ประกอบด้านอื่น ๆ เช่น การทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี
กับความสำเร็จขององค์กร เพื่อให้เหมาะสมกับสภาวะแวดล้อมที่มีการเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา นอกจากนี้ควร
ศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีกับประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กรกับกลุ่มตัวอย่างอื่น ๆ เช่น ธุรกิจวัสดุอุตสาหกรรมและเครื่องจักร และธุรกิจชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ เป็นต้น เพื่อเปรียบเทียบว่ามีความแตกต่าง กันหรือไม่ อย่างไร ซึ่งอาจจะให้งานวิจัยมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้นและสามารถนำไปใช้ในประโยชน์ได้อย่างแท้จริง

5.2 ประโยชน์ของการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ผู้จัดการฝ่ายบัญชี ควรให้ความสำคัญกับการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชี ด้านการจัดกลุ่ม ด้านการพยากรณ์ และด้านกฎความสัมพันธ์ เนื่องการเทคนิคการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีดังกล่าว สามารถนำไปประกอบการตัดสินใจในสถานการณ์ที่มีความจำเป็นต้องใช้สารสนเทศ ที่ช่วยให้ผู้ทำ การตัดสินใจเลือกทางเลือกที่เหมาะสมที่สุด เพื่อให้ผลของการตัดสินใจนั้นมีประสิทธิภาพอย่างสูงสุด

6. สรุปผลการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาผลกระทบของการทำเหมืองข้อมูลทางการบัญชีที่มีต่อประสิทธิภาพ การตัดสินใจขององค์กรของธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์ในประเทศไทย จากผลการศึกษา พบว่า การทำเหมืองข้อมูลทาง การบัญชี ด้านการจัดกลุ่ม ด้านการพยากรณ์ และด้านกฎความสัมพันธ์ มีความสัมพันธ์และผลกระทบเชิงบวกกับ ประสิทธิภาพการตัดสินใจขององค์กร ดังนั้น ผู้จัดการฝ่ายบัญชีธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์จึงควรให้ความสำคัญกับการทำ เหมืองข้อมูลทางการบัญชีอย่างสม่ำเสมอ โดยตรวจสอบคุณภาพของการทำเหมืองข้อมูลให้เป็นตามมาตรฐานของ การทำเหมืองข้อมูลโดยเฉพาะอย่างยิ่งการจัดกลุ่ม การพยากรณ์ และกฎความสัมพันธ์ เพื่อให้สารสนเทศที่ได้รับ จากการทำเหมืองข้อมูลนั้นสามารถนำไปประกอบการตัดสินใจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เอกสารอ้างอิง

- กองข้อมูลธุรกิจ. (2560). *ธุรกิจขายปลีกชิ้นส่วนและอุปกรณ์ยานยนต์*. ค้นเมื่อ 20 มีนาคม 2561, จาก chromeextension://oemmndcbldboiebfnladdacbdfmadadm/https://www.dbd.%09go.th/download/document_file/Statisic/2560/T26/T26_201701.pdf
- ชินพร ปิดตาระโพธิ์. (2556). ความสัมพันธ์ระหว่างการจัดการเหมืองข้อมูลกับความได้เปรียบทางการแข่งขันของธุรกิจ ส่งออกชิ้นส่วนและอุปกรณ์ยานยนต์ในประเทศไทย. มหาวิทยาลัยมหาสารคาม.
- ปราลี มณีรัตน์. (2554). การสร้างโมเดลการจัดการระบบนักศึกษาสัมพันธ์โดยใช้เทคนิคเหมืองข้อมูล. คณะเทคโนโลยี สารสนเทศมหาวิทยาลัยศรีปทุม : มหาวิทยาลัยศรีปทุม.
- วิทวัส เค้าคุณากร. (2556). การสร้างแบบจำลองพฤติกรรมผู้บริโภคแบบธุรกิจกับธุรกิจผ่านทางช่องทางพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์เพื่อสนับสนุนกิจกรรมทางการตลาดโดยการทำเหมืองข้อมูล. วิทยานิพนธ์ วท.ม. : มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- สมบัติ ท้ายเรือคำ. (2552). ระเบียบวิธีวิจัยสำหรับมนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์ (พิมพ์ครั้งที่ 3). มหาสารคาม : สำนักพิมพ์มหาวิทยาลัยมหาสารคาม.

- สมาคมผู้ผลิตชิ้นส่วนยานยนต์ไทย. สมาชิกสมาคม. ค้นเมื่อ 15 ตุลาคม 2559, จาก http://www.thaiautoparts.or.th สร้อยตระกูล (ติวยานนท์) อรรถมานะ. (2550). พฤติกรรมองค์การ : ทฤษฎีและการประยุกต์. กรุงเทพฯ : มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- Aaker, D.A., V. Kumar & G.S. Day (2001). Marketing research. 7thed. New York: John Wiley and Sons.
- Bahari, F.T. & Elayidom, S. M. (2015). An efficient CRM-data mining framework for the prediction of customer behavior. *Procedia Computer Science*, 45, 725–731.
- Black, K. (2006). Business statistics for contemporary decision making. 4thed. New York: John Wiley and
- Hair, J.F., Black, B., Babin, B., & Anderson, R.E. & Tatham, R.L. (2006). *Multivariate data analysis*. 6thed. Newjersey: Pearson.